**Assignations pour le jeu de rôles portant sur « Établir un consensus »**

*À distribuer au hasard et individuellement par le facilitateur, chaque participant en recevant un.*

**Groupe 1**

**Vous favorisez une : approche de campagne médiatique**

Votre approche de plaidoyer idéale consiste à créer une campagne médiatique. Les médias sont un puissant outil de plaidoyer et ont gardé le silence sur cette question importante. Vous estimez que la coalition doit tirer avantage du pouvoir des médias. De nombreuses activités sont comprises dans une campagne médiatique et nécessitent la coordination et les efforts de tous les membres de la coalition.

Une réunion de la coalition menée par des jeunes à laquelle vous appartenez est sur le point de commencer. Vous et votre groupe aurez le temps de préparer une stratégie solide, comprenant les détails de votre approche et de vos plans initiaux sur la manière de la mettre en œuvre. Ensuite, lors de la réunion, votre tâche consiste à convaincre les membres de la coalition à emprunter cette voie. Vous savez que tous les membres de la coalition partagent le même objectif : empêcher l’adoption du projet de loi. Vous savez également que les membres de la coalition ont leurs propres approches de plaidoyer qu’ils préféreraient voir adopter. Vous leur expliquerez ce que votre stratégie de plaidoyer impliquerait et les convaincrez que votre approche représente la meilleure façon de procéder.

**Votre groupe doit choisir un représentant pour faire une déclaration de quatre minutes au début du jeu de rôles.** Une fois que vous aurez entendu les approches de chacun, vous serez libre d’expliquer en quoi votre approche représente l’action idéale à entreprendre.

Après les présentations et au cours de la discussion, le représentant et les membres de votre groupe devront être prêts à négocier avec les autres membres de la coalition et **être disposés à faire des compromis, si nécessaire, pour obtenir un consensus du groupe**. La discussion s'achèvera lorsque l'ensemble de la coalition parviendra à un consensus sur les TROIS stratégies de plaidoyer qu'elle utilisera. Les cinq stratégies de plaidoyer présentées ne seront pas toutes utilisées car la coalition reconnaît qu'elle ne doit concentrer ses efforts que sur trois.

**Groupe 2**

**Vous favorisez une : approche d'éducation directe des décideurs de politiques**

Votre approche de plaidoyer idéale consiste à rencontrer les décideurs de politiques et à les éduquer sur les impacts potentiels de la législation proposée. Les décideurs de politiques doivent être de votre côté et empêcher l’adoption de ce projet de loi. Vous pouvez participer à de nombreuses activités pour mener à bien cette éducation, telles que des réunions de petits groupes avec d’influents décideurs de politiques et des experts locaux sur l'accès des jeunes à la planification familiale, ou bien l’élaboration de supports de communication sur les politiques d'intervention rapide. Vous estimez que votre coalition devra présenter un front uni lorsqu'elle fera pression sur les décideurs de politiques que vous identifiez. Pour financer l’opération d’éducation directe des décideurs de politiques, vous aurez besoin d’un petit budget. Vous pensez que cela devrait être un effort entrepris au nom de la coalition unie pour tirer avantage de la force du nombre.

Une réunion de la coalition menée par des jeunes à laquelle vous appartenez est sur le point de commencer. Vous et votre groupe aurez le temps de préparer une stratégie solide, comprenant les détails de votre approche et de vos plans initiaux sur la manière de la mettre en œuvre. Ensuite, lors de la réunion, votre tâche consiste à convaincre les membres de la coalition d’emprunter cette voie. Vous savez que tous les membres de la coalition partagent le même objectif : empêcher l’adoption du projet de loi. Vous savez également que les membres de la coalition ont leurs propres approches de plaidoyer qu’ils préféreraient voir adopter. Vous leur expliquerez ce que votre stratégie de plaidoyer impliquerait et les convaincrez que votre approche représente la meilleure façon de procéder.

**Votre groupe doit choisir un représentant pour faire une déclaration de quatre minutes au début du jeu de rôles.** Une fois que vous aurez entendu les approches de chacun, vous serez libre d’expliquer en quoi votre approche représente l’action idéale à entreprendre.

Après les présentations et au cours de la discussion, le représentant et les membres de votre groupe devront être prêts à négocier avec les autres membres de la coalition et **être disposés à faire des compromis, si nécessaire, pour obtenir un consensus du groupe**. La discussion s'achèvera lorsque l'ensemble de la coalition parviendra à un consensus sur les TROIS stratégies de plaidoyer qu'elle utilisera. Les cinq stratégies de plaidoyer présentées ne seront pas toutes utilisées car la coalition reconnaît qu'elle ne doit concentrer ses efforts que sur trois.

**Group 3**

**Vous favorisez une : approche par événement public**

Votre approche de plaidoyer idéale consiste à organiser un événement public. L’événement attirera l'attention du public et des médias, et éventuellement de la communauté internationale. Vous pouvez envisager de nombreuses activités pour l’événement, mais vous devez décider de ce qui sera le plus stratégique pour votre but. La planification et l’exécution de l’événement nécessiteront beaucoup de temps et d’efforts, il est donc avantageux pour vous d’entreprendre cette approche en tant que coalition.

Une réunion de la coalition menée par des jeunes à laquelle vous appartenez est sur le point de commencer. Vous et votre groupe aurez le temps de préparer une stratégie solide, comprenant les détails de votre approche et de vos plans initiaux sur la manière de la mettre en œuvre. Ensuite, lors de la réunion, votre tâche consiste à convaincre les membres de la coalition à emprunter cette voie. Vous savez que tous les membres de la coalition partagent le même objectif : empêcher l’adoption du projet de loi. Vous savez également que les membres de la coalition ont leurs propres approches de plaidoyer qu’ils préféreraient voir adopter. Vous leur expliquerez ce que votre stratégie de plaidoyer impliquerait et les convaincrez que votre approche représente la meilleure façon de procéder.

**Votre groupe doit choisir un représentant pour faire une déclaration de quatre minutes au début du jeu de rôles.** Une fois que vous aurez entendu les approches de chacun, vous serez libre d’expliquer en quoi votre approche représente l’action idéale à entreprendre.

Après les présentations et au cours de la discussion, le représentant et les membres de votre groupe devront être prêts à négocier avec les autres membres de la coalition et **être disposés à faire des compromis, si nécessaire, pour obtenir un consensus du groupe**. La discussion s'achèvera lorsque l'ensemble de la coalition parviendra à un consensus sur les TROIS stratégies de plaidoyer qu'elle utilisera. Les cinq stratégies de plaidoyer présentées ne seront pas toutes utilisées car la coalition reconnaît qu'elle ne doit concentrer ses efforts que sur trois.

**Group 4**

**Vous favorisez une : approche par enquête auprès de la jeunesse**

Votre approche de plaidoyer idéale consiste à mener une enquête auprès des jeunes. Avant de prendre des mesures, vous estimez que la coalition doit s’assurer de représenter les besoins de la diversité de la jeunesse de votre pays. Les résultats de l’enquête pourraient également aider à fournir des statistiques permettant de renforcer votre message, en fonction des actions de plaidoyer que la coalition décide de mener. Le problème est qu’une enquête prendra du temps, or il est limité . Elle va également nécessiter du financement. Pour financer la recherche, vous aurez besoin de fonds d'autres organisations de la coalition.

Une réunion de la coalition menée par des jeunes à laquelle vous appartenez est sur le point de commencer. Vous et votre groupe aurez le temps de préparer une stratégie solide, comprenant les détails de votre approche et de vos plans initiaux sur la manière de la mettre en œuvre. Ensuite, lors de la réunion, votre tâche consiste à convaincre les membres de la coalition à emprunter cette voie. Vous savez que tous les membres de la coalition partagent le même objectif : empêcher l’adoption du projet de loi. Vous savez également que les membres de la coalition ont leurs propres approches de plaidoyer qu’ils préféreraient voir adopter. Vous leur expliquerez ce que votre stratégie de plaidoyer impliquerait et les convaincrez que votre approche représente la meilleure façon de procéder.

**Votre groupe doit choisir un représentant pour faire une déclaration de quatre minutes au début du jeu de rôles.** Une fois que vous aurez entendu les approches de chacun, vous serez libre d’expliquer en quoi votre approche représente l’action idéale à entreprendre.

Après les présentations et au cours de la discussion, le représentant et les membres de votre groupe devront être prêts à négocier avec les autres membres de la coalition et **être disposés à faire des compromis, si nécessaire, pour obtenir un consensus du groupe**. La discussion s'achèvera lorsque l'ensemble de la coalition parviendra à un consensus sur les TROIS stratégies de plaidoyer qu'elle utilisera. Les cinq stratégies de plaidoyer présentées ne seront pas toutes utilisées car la coalition reconnaît qu'elle ne doit concentrer ses efforts que sur trois.

**Groupe 5**

**Vous favorisez une : approche par pétition**

Votre approche de plaidoyer idéale consiste à rédiger une pétition claire et convaincante contre le projet de loi proposé et à convaincre les autres de la signer. Une coalition donne de la force par le nombre, mais imaginez la puissance de milliers de personnes signant une pétition contre le projet de loi ! Cette approche nécessitera beaucoup de planification, mais vous êtes convaincus que cela en vaut la peine.

Une réunion de la coalition menée par des jeunes à laquelle vous appartenez est sur le point de commencer. Vous et votre groupe aurez le temps de préparer une stratégie solide, comprenant les détails de votre approche et de vos plans initiaux sur la manière de la mettre en œuvre. Ensuite, lors de la réunion, votre tâche consiste à convaincre les membres de la coalition à emprunter cette voie. Vous savez que tous les membres de la coalition partagent le même objectif : empêcher l’adoption du projet de loi. Vous savez également que les membres de la coalition ont leurs propres approches de plaidoyer qu’ils préféreraient voir adopter. Vous leur expliquerez ce que votre stratégie de plaidoyer impliquerait et les convaincrez que votre approche représente la meilleure façon de procéder.

**Votre groupe doit choisir un représentant pour faire une déclaration de quatre minutes au début du jeu de rôles.** Une fois que vous aurez entendu les approches de chacun, vous serez libre d’expliquer en quoi votre approche représente l’action idéale à entreprendre.

Après les présentations et au cours de la discussion, le représentant et les membres de votre groupe devront être prêts à négocier avec les autres membres de la coalition et **être disposés à faire des compromis, si nécessaire, pour obtenir un consensus du groupe**. La discussion s'achèvera lorsque l'ensemble de la coalition parviendra à un consensus sur les TROIS stratégies de plaidoyer qu'elle utilisera. Les cinq stratégies de plaidoyer présentées ne seront pas toutes utilisées car la coalition reconnaît qu'elle ne doit concentrer ses efforts que sur trois.